



Análisis de Competitividad Turística y Territorial en Centroamérica

Panamá vs. Costa Rica: Evaluación de modelos de inversión, marcos regulatorios y riesgos de gobernanza para la toma de decisiones corporativas.

Inteligencia de Inversión Estratégica | 2026

Panamá 2026: Expansión Acelerada y Capitalización del Segmento MICE



Tráfico e Ingresos (H1 2026)

Visitantes Internacionales

1.755.998

↑ **+17.4%**
vs 2025

Ingresos Turísticos

US\$3.791,6 millones

↑ **+14.7%**
vs 2025

El Motor MICE (Primer Semestre 2026)



Ingeniería Normativa: Agilidad Corporativa y Blindaje Territorial

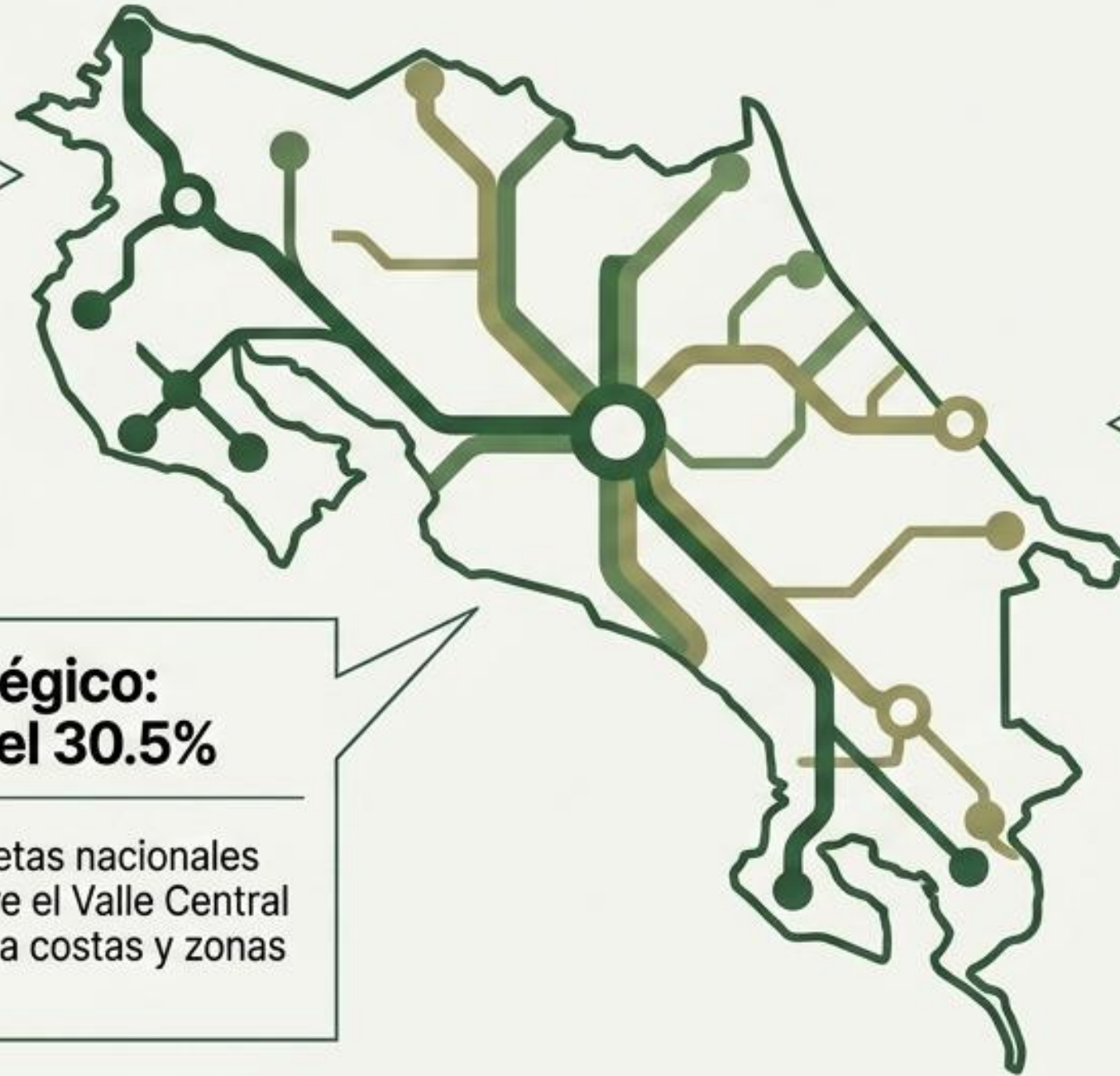


Costa Rica: Apuesta por Infraestructura Física y Regionalización (PNDIP 2027-2030)



Compromiso de Capital: USD 5.500 Millones

Inyección directa en hardware territorial: infraestructura vial, modernización portuaria, expansión de red de salud y telecomunicaciones.



Despliegue Estratégico: Regionalización del 30.5%

Descentralización de las metas nacionales para mitigar la presión sobre el Valle Central y distribuir la inversión hacia costas y zonas rurales.



El Escudo de Marca: Posicionamiento Verde

Mantenimiento de la marca global sostenible como ancla fundamental para justificar y proteger la alta valoración de las inversiones extranjeras.

Fricciones de Crecimiento: Asimetrías y Estrés Institucional



Hallazgos Críticos - Estado de la Nación



⚠ **RIESGO:** Colapso de la Matriz de Sostenibilidad & Fractura Social.

Costa Rica (Reactivo)

Enfrenta la saturación mediante inversión pesada sobre marcos normativos estresados.

Panamá (Preventivo)

Implementa ingeniería normativa (Ley 31-26) diseñada específicamente para blindar al país contra estos vicios de desarrollo.

Diagnóstico Competitivo Regional: Panamá vs. Costa Rica



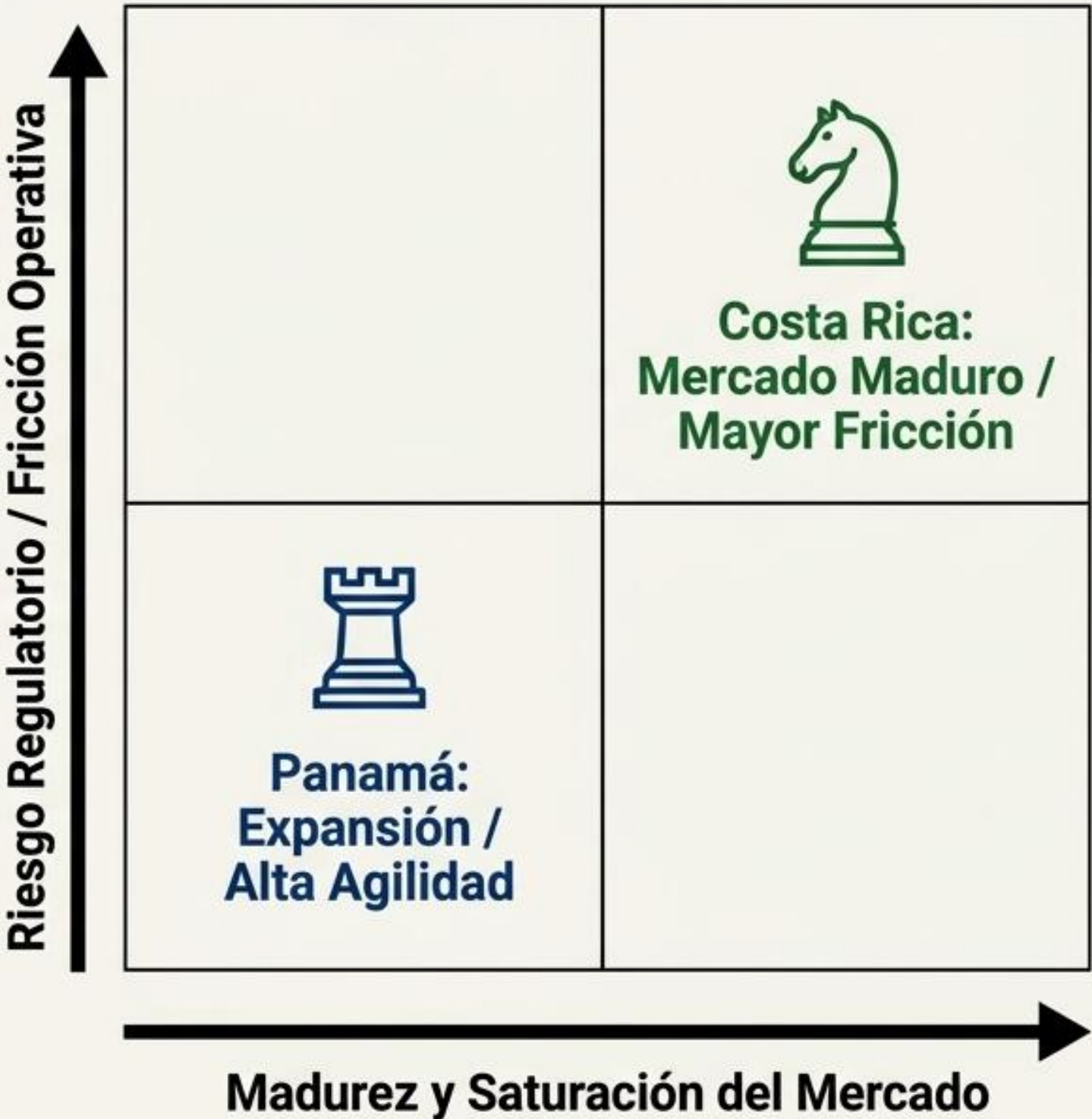
Dimensiones de Inversión	Panamá	Costa Rica
Agilidad Corporativa y Trámites	 Alta - Ventanilla Única integrada (ATP/MEF/DGI).	 Media/Baja - Burocracia histórica compleja.
Blindaje Fiscal / Incentivos	 Alto - Unificación de estímulos (Ley 31-26).	 Medio - Estructura tradicional.
Infraestructura de Servicios Directos	 Media - En fase de desarrollo focalizado.	 Alta - Respaldo de USD 5.500M (PNDIP).
Posicionamiento de Marca (Ecológico)	 Emergente - Buscando nicho náutico/eco.	 Maduro - Marca Verde global consolidada.
Riesgo de Gobernanza Territorial	 Bajo/Preventivo - Controles anti-especulación.	 Alto/Reactivo - Crisis de agua/SINAC.

Tesis de Decisión: Perfiles de Riesgo y Retorno Regulatorio



**Veredicto Panamá:
Posicionamiento
Greenfield**

Ideal para capitales buscando alta rentabilidad fiscal, desarrollo de nuevos nichos (MICE, infraestructura náutica y agilidad burocrática, aprovechando el momentum de su reestructuración normativa (Ley 31-26).



**Veredicto Costa Rica:
Posicionamiento
Brownfield**

Estratégico para capitales conservadores que buscan apalancarse en una marca global establecida. Requiere indispensable capacidad corporativa mitigar un alto riesgo operativo (crisis hídrica, regulaciones ambientales tensas).

Cámara de Experiencias Rurales
Presidente Ejecutivo
Jorge Fallas Cascante
info@experienciasruralescr.com



Nota: Para la confección de este texto se emplearon recursos de inteligencia artificial como apoyo técnico. La dirección conceptual, las instrucciones y la validación final fueron proporcionadas por un ser humano, responsable de asegurar la precisión y el sentido del mensaje.